

SALES MANAGER (M/W/D)

SCHWEIZ & ÖSTERREICH

BUCKTON SCOTT DEUTSCHLAND GMBH

ÜBER UNS

Wir, die Buckton Scott Deutschland GmbH, sind ein international tätiger Distributor von hochwertigen Rohstoffen für die Pharma-, Nahrungsergänzungs-, Lebensmittel-, Getränke- und Tiernahrungsindustrie. Zur Erweiterung unseres Vertriebsgebiets suchen wir engagierte Verstärkung.

IHRE AUFGABEN

- Aktive Betreuung und Ausbau des Kundenstamms in der Schweiz und Österreich
- Akquise neuer Kunden aus der Pharma-, Nahrungsergänzungs-, Lebensmittel-, Getränke- und Tiernahrungsindustrie
- Aufbau langfristiger Vertriebsstrategien und Entwicklung neuer Marktpotenziale
- Beratung von Kunden hinsichtlich Produktportfolio, Anwendungen und technischen Fragestellungen
- Durchführung von Preisverhandlungen, Angebotserstellung und Vertragsabschlüssen
- Teilnahme an internationalen Messen, Kundenevents und Lieferantentreffen
- Enge Zusammenarbeit mit dem deutschen Vertriebsteam sowie internationalen Lieferanten

IHR PROFIL

- Erfahrung im Vertrieb von Rohstoffen, chemischen oder pharmazeutischen Inhaltsstoffen
- Gute Kenntnisse der Branchen Pharma, Nahrungsergänzung, Lebensmittel oder Tiernahrung
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Verkaufsstärke, Kommunikationsfähigkeit und gute Verhandlungskompetenz
- Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz und Österreich
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse; Französischkenntnisse von Vorteil

WIR BIETEN

- Attraktive, leistungsorientierte Vergütung
- Firmenfahrzeug oder Mobilitätsbudget – auch zur privaten Nutzung
- Home-Office mit hoher Eigenverantwortung
- Internationales Arbeitsumfeld mit renommierten Herstellern
- Kurze Entscheidungswege und familiäre Unternehmenskultur
- Professionelle Einarbeitung und kontinuierliche Weiterbildungsmöglichkeiten

INTERESSIERT?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen inklusive Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittsdatum an:
christian.hanke@bucktonscott.de